

# Sales Trainee (m/w)

## am Standort München

### ÜBER UNS

Die B2B Media Group gehört zu den führenden B2B Zielgruppenvermarktern in Europa. Sie ist ein datengetriebenes Medien- und Technologieunternehmen, das Unternehmen im digitalen B2B-Marketing und -Vertrieb entscheidend voranbringt. Sie unterstützt Ihre Marketing-Projekte unter anderem durch die Generierung hochwertiger Leads und durch Branding-, Display- und Social-Media-Kampagnen.

Die B2B Media Group verfolgt ein neuartiges „In Harmony“-Konzept, das hochwertige Lead-Generierung durch Content-Marketing mit Branding-Effekten kombiniert. Schon heute bietet sie innovative, auf B2B-Marketing spezialisierte Produkte an. Dabei vereint sie das Know-how eines Software-Unternehmens (Technologie und Daten) mit dem eines Verlages (Content).

Sie verfügt über eigene leistungsstarke Marketing-Technologien und eine umfangreiche Nurturing Business Database. Mit Editorial und Creative Services steht der B2B Media Group außerdem ein zertifiziertes Expertenteam für Content-Marketing zur Verfügung.

Die B2B Media Group wurde 2011 gegründet und unterhält Büros in London, Paris, München, Würzburg, Augsburg und Simmelsdorf (bei Nürnberg).

#### **Unsere Vision:**

Wir werden der größte B2B-Zielgruppenvermarkter in Europa.  
Wir haben schon viel erreicht - mit Dir werden wir noch besser!

## DEINE AUFGABEN

- › Unterstützung des Sales- und Accounting-Teams
- › Betreuung von Bestandskunden und Akquise von neuen Kunden und Datenpartnern
- › Recherche von neuen Ansprechpartnern in sämtlichen Branchen
- › Das Erkennen von Kundenbedürfnissen
- › Identifizierung von neuen Orientierungsmöglichkeiten im Markt
- › Regelmäßige pflege des CRM-Systems

## DEIN PROFIL

- › Idealerweise eine qualifizierte Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium in BWL, Medien o.Ä.
- › Berufserfahrung durch Praktika, vorzugsweise im Marketing, o.Ä. sind vorteilhaft
- › Erste Erfahrungen im B2B Marketing sind vorteilhaft
- › Sehr gute Kommunikationskenntnisse
- › Spaß am Umgang mit Kunden und ein hohes Maß an Vertriebsorientierung
- › Affinität für Online Marketing und neue Trends
- › Hohes Interesse an Medien und Online-Werbung sowie neue Medien
- › Eigenverantwortliches und strukturiertes Arbeiten
- › Bereitschaft zu engagierte und proaktiver Mitarbeit in einem dynamischen Team
- › MS Office Kenntnisse
- › Erste CRM Erfahrungen sind vorteilhaft
- › Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## WAS WIR BIETEN

- › Hochmotiviertes und internationales Team
- › Angenehme Arbeitsatmosphäre, ein nettes Miteinander und ausgeprägtes Teamwork
- › Kämpfe nicht gegen Deine innere Uhr - wir bieten flexible Arbeitszeiten
- › Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- › Eigene Verantwortungsbereiche und viele Gestaltungsmöglichkeiten
- › Schöne Büros in London, Paris, München, Würzburg, Augsburg und Simmelsdorf (bei Nürnberg)
- › Teamfrühstücks und Events, täglich frisches Obst und Getränke
- › Eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- › Ausgezeichnete Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten

## BITTE SENDE UNS

- › Dein kurzes Motivationsschreiben
- › Deinen lückenlosen Lebenslauf mit Zeugnissen
- › Eine kurze Information zu deiner Verfügbarkeit
- › Deine Gehaltsvorstellungen an:

✉ [bearockstar@b2bmg.net](mailto:bearockstar@b2bmg.net)

**Be a Rockstar,**  
Kai & Fabian